

Crea un agente que te consigue leads solo.

CATEGORÍA · NEGOCIO, MONETIZACIÓN E INDUSTRIAS

El paso a paso desde cero para montar un agente que te saca listas de clientes potenciales de tu nicho, sin saber programar. Incluye como sacar la llave de Apify.

QUÉ VAS A ENCONTRAR

- 01 Qué es y como funciona
- 02 Como sacar tu API key de Apify
- 03 Como conectar Apify a Claude
- 04 El prompt exacto para pedir los leads

FICHA DEL RECURSO

Qué es, para qué sirve y cómo se implementa

FUNCIÓN

El paso a paso desde cero para montar un agente que te saca listas de clientes potenciales de tu nicho, sin saber programar. Incluye como sacar la llave de Apify.

PARA QUÉ SIRVE

La idea es simple. Apify es una plataforma con miles de robots que sacan datos de internet (uno de ellos scrapea Google Maps). Claude es tu agente, el que da las órdenes. Y el MCP es el cable que los conecta: una vez enlazados, tú le hablas a Claude en español y él corre el robot de Apify por ti. Resultado: le pides una lista de clientes de tu nicho, y el agente te la trae con nombre, teléfono, web y correo. Tú nunca tocas el robot. Todo esto se hace sin escribir una sola línea de código. 0 \$5 CÓDIGO GRATIS/MES EN APIFY

DÓNDE APLICARLO

Cubre: Qué es y como funciona; Como sacar tu API key de Apify; Como conectar Apify a Claude; El prompt exacto para pedir los leads.

CÓMO IMPLEMENTARLO

- 1 Como Funciona: Tres piezas, cero código.
- 2 Paso 1: Abre tu cuenta en Apify.
- 3 Paso 2: Saca tu llave de acceso.
- 4 Paso 3: Conecta Apify a Claude.
- 5 Paso 4: Pídele los leads.
- 6 Paso 5: Recibe tu lista.
- 7 Nivel Pro: Que corra solo cada día.

COMO FUNCIONA

Tres piezas, cero código.

La idea es simple. Apify es una plataforma con miles de robots que sacan datos de internet (uno de ellos scrapea Google Maps). Claude es tu agente, el que da las órdenes. Y el MCP es el cable que los conecta: una vez enlazados, tú le hablas a Claude en español y él corre el robot de Apify por ti. Resultado: le pides una lista de clientes de tu nicho, y el agente te la trae con nombre, teléfono, web y correo. Tú nunca tocas el robot. Todo esto se hace sin escribir una sola línea de código. 0 \$5 CÓDIGO GRATIS/MES EN APIFY

PASO 1

Abre tu cuenta en Apify.

Apify es la plataforma que hace el trabajo pesado de buscar los datos. Tiene un plan gratis que te da 5 dólares de crédito al mes, suficiente para probar y para sacar tus primeras listas.

- Entra a apify.com y crea tu cuenta gratis (puedes entrar con tu correo o con Google).
- No necesitas poner tarjeta para el plan gratis. El crédito de 5 dólares al mes se renueva solo.
- Con eso ya tienes acceso a los miles de robots de la tienda de Apify, incluido el de Google Maps que vamos a usar.

PASO 2

Saca tu llave de acceso.

Para que Claude pueda usar tu cuenta de Apify, necesita una llave, que en el mundo técnico se llama API token. Es como una contraseña especial que le das a la app para que actúe en tu nombre.

- Dentro de Apify, entra a Settings y luego a Integrations. El link directo es: console.apify.com/settings/integrations
- Ahí verás tu Personal API token: una clave larga y secreta. Cópiala completa con el botón de copiar.
- Si prefieres tenerla separada, crea un token nuevo y ponle un nombre como claude. Así puedes desconectarlo cuando quieras sin afectar nada más.
- Trátala como la llave de tu casa: no la compartas, no la publiques, no la subas a ningún lado. Guárdala solo para pegarla en Claude.

PASO 3

Conecta Apify a Claude.

Ahora enlazas las dos herramientas. Esto se hace en la app de escritorio de Claude, una sola vez.

- En Claude, entra a Settings. Busca la sección de Connectors o Extensions y abre [apify-mcp-server](#).
- En el campo Apify API token, pega la llave que copiaste en el Paso 2.
- En el campo Enabled tools, deja lo que viene por defecto: actors, docs, [apify/rag-web-browser](#). Eso ya le permite usar el robot de Google Maps.
- Dale Save. Luego, arriba, activa el switch para encenderlo (pasa de Disabled a Enabled).
- Listo. Claude ya está conectado a Apify y puede sacar datos por ti.

PASO 4

Pídele los leads.

Con todo conectado, ya no tocas Apify nunca más. Solo le hablas a Claude en un chat normal. Consejo: la primera vez pide pocos (15) para probar barato que funciona, y luego subes a 200. La primera vez Claude te pedirá permiso para usar Apify, dale permitir.

- Cambia el nicho, la ciudad y los campos según lo que necesites. Con este mismo prompt sacas abogados, restaurantes, gimnasios, lo que sea.
- Para descargar la lista, al final pídele: exportalo a CSV. El CSV lo abres en Excel o Google Sheets.

PROMPT PARA COPIAR

Con Apify, usa el scraper de Google Maps para buscar 200 consultorios de odontología en Bogotá, Colombia. Traeme de cada uno: nombre, telefono, sitio web y correo. Activa la opcion de correos. Dame el resultado en una tabla y exportalo a CSV.

PASO 5

Recibe tu lista.

En un par de minutos el agente te devuelve la lista lista para usar. Estos son los campos que trae de cada negocio y qué hacer con ellos.

- Campos típicos: nombre del negocio, dirección, teléfono, sitio web, correo (cuando lo encuentra) y calificación en Google.
- Dato honesto: el correo no aparece en el 100%. El robot entra a la web de cada negocio para buscarlo, así que unos tendrán correo y otros solo teléfono. Igual la lista queda potente.
- Qué sigue: con la lista en mano, le puedes pedir a Claude que te escriba el primer mensaje de contacto para cada uno, o que priorice los que tienen correo. De la lista a la venta, sin salir del chat.

NIVEL PRO

Que corra solo cada día.

Lo de arriba lo haces cuando quieras, gratis con tu crédito. Si quieres que el agente te deje leads nuevos sin que ni escribas, se puede, con dos avisos honestos.

- Como: Apify tiene un Scheduler propio. Programas el robot para que corra solo cada día a la hora que quieras y deje la lista en una hoja de Google o te la mande por correo. Se configura una vez y corre para siempre.
- Aviso de costo: correrlo a diario deja de ser gratis. 200 leads con correo cuestan como 1 dólar por corrida, o sea unos 30 al mes. El plan gratis es para probar y para corridas ocasionales.
- Aviso de repetidos: una misma ciudad y nicho se agota. Para tener leads nuevos de verdad, amplía a varias ciudades o nichos, y pídele al agente que quite los que ya te dio antes.

ANTES DE EMPEZAR

Evita estos errores.

Tres cosas rápidas para que no gastes de más ni te frustres en el intento.

- Controla el gasto: siempre dile un número máximo de resultados (200, 300). Si no le pones tope, puede intentar sacar miles y comerse tu crédito.
- Empieza con una ciudad, no con un país entero. Sale más enfocado y más barato. Después amplías.
- Si Claude no encuentra la herramienta de Apify, revisa que el conector esté encendido (Enabled) y que el token esté bien pegado. Reinicia Claude si hace falta.
- Usa los datos con cabeza: son contactos de negocios públicos. Escribe mensajes reales y personalizados, no spam masivo, o te marcan y pierdes el canal.

SIGUIENTE PASO

Ya tienes tu agente buscador.

Configúralo una vez y pídele los clientes que quieras, cuando quieras. Esto es tener un asistente de ya pagas, en simple y aplicado. El que automatiza como consigue clientes, deja de depender de la suerte.

MÁS GUÍAS GRATIS EN [377CREATIVE.COM/RECURSOS](https://377creative.com/recursos)